

Ινστιτούτο Γλώσσας Σώματος

Advanced

Vip Master Programme

Bodylanguage - Lie Detection

Influence - Profiling

Τυπική Διάρκεια Εκπαίδευσης 6 εβδομάδες

Κόστος 2.300 ευρώ

Είδος πιστοποιητικού

- ✓ **Πιστοποιητικό παρακολούθησης από το Ινστιτούτο Γλώσσας Σώματος**
- ✓ **Πιστοποίηση από τον Βρετανικό φορέα nocn (προαιρετικά)**

Τι περιλαμβάνει η εκπαίδευση

- ✓ 43 εκπαιδευτικά βίντεο με πρόσβαση μέσω πλατφόρμας
- ✓ 40 εκτυπώσιμα αρχεία PDF με το υλικό της εκπαίδευσης
- ✓ 11 quiz εξάσκησης μέσω πλατφόρμας (απεριόριστη εξάσκηση)
- ✓ 6 online 90λεπτες συναντήσεις με τον εκπαιδευτή.
Σκοπός των συναντήσεων είναι η λεπτομερής ανάλυση των κυριότερων σημείων του προγράμματος από τον εκπαιδευτή καθώς και η επίλυση τυχόν αποριών και η παροχή διευκρινήσεων.
- ✓ Εισηγήσεις: 2
- ✓ Πιστοποιητικό παρακολούθησης από το Ινστιτούτο
- ✓ Δυνατότητα Πιστοποίησης από τον Βρετανικό Οργανισμό ποση
- ✓ Γραπτή βεβαίωση από το Ινστιτούτο όσον αφορά τις δεξιότητες που αποκτήθηκαν για ενίσχυση του βιογραφικού σας.

Επιπλέον οφέλη

- ✓ 30% Έκπτωση στα on line live σεμινάρια του Ινστιτούτου για 1 χρόνο από την εγγραφή σας

Πως δουλεύει

Η λογική, η δομή και τρόπος με τον οποίο λειτουργεί το πρόγραμμα βασίζεται στις τρέχουσες διεθνείς πρακτικές εκπαίδευσης ενηλίκων. Η εκπαίδευση είναι ένα μίγμα ασύγχρονης και σύγχρονης εκπαιδευτικής διαδικασίας. Με αυτό τον τρόπο σας δίνεται η δυνατότητα μεγάλο μέρος της εκπαίδευσης να το παρακολουθήσετε στους δικούς σας ρυθμούς και από την άνεση του σπιτιού ή του γραφείου σας από οποιαδήποτε συσκευή (PC, tablet, smartphone) .

Το πρόγραμμα αποτελείται συνολικά από 6 ενότητες οι οποίες αναπτύσσονται σε ισάριθμες εβδομάδες. Κάθε εβδομάδα σας παρέχεται πρόσβαση στο εκπαιδευτικό υλικό της αντίστοιχης ενότητας μέσω πλατφόρμας. Στη συνέχεια ακολουθεί η εβδομαδιαία on line συνάντηση με τον εκπαιδευτή. Σκοπός των συναντήσεων είναι η ανάλυση των κυριότερων σημείων του προγράμματος καθώς και η επίλυση τυχόν αποριών και η παροχή διευκρινήσεων.

Στη πλατφόρμα έχετε πρόσβαση για 6 μήνες από την ημερομηνία έναρξης της εκπαίδευσης. Για την ολοκλήρωση κάθε ενότητας ο χρόνος που θα απαιτηθεί συμπεριλαμβανομένου του χρόνου των ασκήσεων και συναντήσεων, υπολογίζεται σε 4-5 περίπου ώρες ανάλογα με τον χρόνο που χρειάζεται ο κάθε εκπαιδευόμενος και την ένταση παρακολούθησης.

Έτσι, αφού ολοκληρώσετε την εγγραφή σας, ο εκπαιδευτής έρχεται σε επαφή μαζί σας εντός τριών ημερών και ορίζεται online αρχική συνάντηση διάρκειας 30 λεπτών.

Στη συνάντηση, θα συζητηθούν οι προσδοκίες σας από το πρόγραμμα και θα ανιχνευτούν τα σημεία εκείνα του προγράμματος τα οποία μπορούν να εξατομικευτούν προκειμένου το πρόγραμμα να ανταποκριθεί πλήρως στις προσδοκίες και στις ανάγκες σας.

Στη συνέχεια θα αποκτήσετε πρόσβαση στη πλατφόρμα εκπαίδευσης, κωδικούς για τη πλατφόρμα εξασκήσεων και παραλαμβάνετε ηλεκτρονικά τις σημειώσεις του προγράμματος.

Το πιστοποιητικό παρακολούθησης το λαμβάνετε στο τέλος του προγράμματος.

Αναλυτικά το περιεχόμενο του προγράμματος
(Τυπικό πρόγραμμα 6 εβδομάδων)

1^η εβδομάδα

Εισαγωγική ενότητα (35 min)

Εισαγωγή και επεξήγηση του προγράμματος

Αναλυτική επεξήγηση και οδηγίες για το πρόγραμμα, τις ασκήσεις και τη μέθοδο που θα πρέπει να ακολουθήσετε για να πετύχετε τα μέγιστα αποτελέσματα από την εκπαίδευση.

D.A.R. Γνωρίστε το σύστημα που ακολουθούμε για τον εντοπισμό, την αναγνώριση και την αντίδραση στα μη λεκτικά μηνύματα. Ποια είναι η διαδικασία.

Εισαγωγή στη γλώσσα του σώματος.

Ανακαλύψτε τί ακριβώς είναι η γλώσσα του σώματος και τον ακριβή ορισμό της.

Εισαγωγή στις μικροεκφράσεις του προσώπου. Μάθετε τι είναι, τι σημαίνουν, γιατί έχουν διάρκεια λιγότερο από μισό δευτερόλεπτο, γιατί είναι σημαντική η αναγνώριση τους και πώς η γνώση αυτή μπορεί να σας βοηθήσει να φτάνετε κάθε φορά στην επιτυχία.

Η επιστημονική τεκμηρίωση. Μάθετε πως τεκμηριώνεται επιστημονικά η αξιοπιστία της αποκωδικοποίησης της γλώσσας του σώματος, των μικροεκφράσεων του προσώπου και γιατί το σώμα δε μπορεί να πει ψέματα.

Η σημαντικότητα της γλώσσας του σώματος I. Κατανοήστε τη σημαντικότητα της γλώσσας του σώματος και με ποιο τρόπο μπορεί η συγκεκριμένη γνώση να γίνει υπερόπλο στα χέρια σας. Η περίπτωση Κένεντυ – Νίξον

Κυρίως ενότητα

Τα 7 βασικά συναισθήματα (07:14 min)

Μάθετε ποιες είναι οι 7 ομάδες συναισθημάτων. Δείτε τί σημαίνει κάθε μία, από που προέρχεται και με ποιόν τρόπο μπορείτε να απαντάτε σε κάθε μία από αυτές.

Μοντέλο συμβατότητας λεκτικών και μη λεκτικών μηνυμάτων (10:45 min)

Εξοικειωθείτε με το μοντέλο συμβατότητας λεκτικών και μη λεκτικών μηνυμάτων και μάθετε να αναγνωρίζετε σημάδια ψεύδους και ανακρίβειες.

Η σημαντικότητα της γλώσσας του σώματος II (21:55)

Case studies

Η υπόθεση Κλίντον – Λεβίνσκι

Nixon (Watergate)

Joe Biden

1^η Συνάντηση με τον εκπαιδευτή διάρκειας 90΄

Σκοπός της συνάντησης είναι η ανάλυση των κυριότερων σημείων του προγράμματος από τον εκπαιδευτή καθώς και η επίλυση τυχόν αποριών και η παροχή διευκρινήσεων.

Επίσης στη συνάντηση γίνει η εισήγηση με θέμα **Βασικές Αρχές Διαπραγματεύσεων**

2^η εβδομάδα

Γλώσσα σώματος I (20:13 min)

Ανακαλύψτε τις πρώτες 25 από τις 77 βασικές στάσεις σώματος που θα εξετάσουμε. Μάθετε τί σημαίνουν, πώς να τις αποκωδικοποιείτε και πώς να αντιδράτε σε κάθε μία από αυτές.

Γλώσσα σώματος II (16:06 min)

Ανακαλύψτε τις επόμενες 25 από τις 77 βασικές στάσεις σώματος που θα εξετάσουμε. Μάθετε τί σημαίνουν, πώς να τις αποκωδικοποιείτε και πώς να αντιδράτε σε κάθε μία από αυτές.

Γλώσσα σώματος III (26:22 min)

Ανακαλύψτε τις τελευταίες 27 από τις 77 βασικές στάσεις σώματος . Μάθετε τί σημαίνουν, πώς να τις αποκωδικοποιείτε και πώς να αντιδράτε σε κάθε μία από αυτές.

Μικροεκφράσεις I (12:41 min)

Ανακαλύψτε πώς αποτυπώνονται στο πρόσωπο τα 4 από τα 7 βασικά συναισθήματα.

Μικροεκφράσεις II (16:00 min)

Ανακαλύψτε πώς αποτυπώνονται στο πρόσωπο τα υπόλοιπα 3 από τα 7 βασικά συναισθήματα.

Η γλώσσα του σώματος στις προσωπικές σχέσεις (07:12 min)

Η γλώσσα του σώματος και πως τη χρησιμοποιούν τα δύο φύλα.

2^η Συνάντηση με τον εκπαιδευτή διάρκειας 90΄

Σκοπός της συνάντησης είναι η ανάλυση των κυριότερων σημείων του προγράμματος από τον εκπαιδευτή καθώς και η επίλυση τυχόν αποριών και η παροχή διευκρινήσεων.

Επίσης στη συνάντηση γίνει η εισήγηση με θέμα **Βασικές Αρχές Πειθούς**

3^η εβδομάδα

Βασικοί κανόνες και tips αποκωδικοποίησης I (07:35 min)

Μάθετε τους βασικούς κανόνες αποκωδικοποίησης της γλώσσας του σώματος.
Τι να προσέχετε, κλασικά λάθη και πως να μη τα κάνετε.

Βασικοί κανόνες και tips αποκωδικοποίησης II (16: 50 min)

Εμβαθύνετε τους βασικούς κανόνες αποκωδικοποίησης της γλώσσας του σώματος.
Τι να προσέχετε, κλασικά λάθη και πως να μη τα κάνετε.

Συνδυασμός μικροεκφράσεων προσώπου (05:36)

Τι συμβαίνει όταν παρουσιάζονται συνδυασμοί μικροεκφράσεων (διαδοχικές μικροεκφράσεις)
και πώς αποκωδικοποιούνται .Ποιοι είναι οι πιθανότεροι συνδυασμοί.

Η ρόλος της γλώσσας του σώματος στις διαπραγματεύσεις (07:54)

Ανακαλύψτε πως μπορείτε να εκτοξεύσετε τα αποτελέσματά σας στις διαπραγματεύσεις

Ανίχνευση Ψεύδους I (08:18)

Μάθετε τι είναι το ψεύδος και ποια η θεωρία πίσω από αυτό. Είδη ψεύδους. Η φύση του ψεύδους. Βασικές τεχνικές ανίχνευσης ψεύδους

Ανίχνευση Ψεύδους II (27:32)

Εμβαθύνετε στη κατανόηση του ψεύδους και μάθετε προχωρημένες τεχνικές ανίχνευσης ψεύδους.

Ανίχνευση ψεύδους III. (21:20 min)

Εφαρμογές στη καθημερινή ζωή. Οι δυνατότερες τεχνικές ανίχνευσης.
Πρακτικές εφαρμογές.

3^η Συνάντηση με τον εκπαιδευτή διάρκειας 90'

Σκοπός της συνάντησης είναι η ανάλυση των κυριότερων σημείων του προγράμματος από τον εκπαιδευτή καθώς και η επίλυση τυχόν αποριών και η παροχή διευκρινήσεων.

4^η εβδομάδα

Τεχνική εκμείευσης πληροφοριών I (23:10)

Ανακαλύψτε τα βασικά στοιχεία της τεχνικής διαλόγου, η οποία σας επιτρέπει να έχετε τις απαντήσεις που θέλετε χωρίς καν να ρωτήσετε.

Τεχνική εκμείευσης πληροφοριών II (28:41)

Εξοικειωθείτε και εμβαθύνετε στη τεχνική διαλόγου η οποία σας επιτρέπει να έχετε τις απαντήσεις που θέλετε χωρίς καν να ρωτήσετε. Μάθετε πώς να χρησιμοποιείτε την τεχνική και να αποκτάτε σημαντικό προβάδισμα σε διαπραγματεύσεις, παρουσιάσεις και πωλήσεις.

Δομημένες συζητήσεις I (26:06)

Μάθετε τον τρόπο με τον οποίο μπορείτε να προετοιμάζετε και να δομείτε μία οποιαδήποτε συζήτηση. Τα 3 στάδια. Στόχοι και μέσα επιτυχίας.

Δομημένες συζητήσεις II (15:00 min)

Εμβαθύνετε στο σχεδιασμό και στην εκτέλεση δομημένων συζητήσεων.

Putting all together.

Manual δομημένων συζητήσεων (17:34)

Άσκηση δομημένων συζητήσεων (6:32)

Η Αρχή “As if... ” (2:57)

Τι είναι και πως μπορεί να αλλάξει τη ζωή σας

4^η Συνάντηση με τον εκπαιδευτή διάρκειας 90΄

Σκοπός της συνάντησης είναι η ανάλυση των κυριότερων σημείων του προγράμματος από τον εκπαιδευτή καθώς και η επίλυση τυχόν αποριών και η παροχή διευκρινήσεων.

Παράδοση εργασίας.

5^η εβδομάδα

Influence

Τι είναι η επιρροή

Τακτικές τύπου μαστίγιο – καρότο

Βασικές αρχές και τακτικές επιρροής τις οποίες πρέπει οπωσδήποτε να εφαρμόζετε.

Πως να αναγνωρίζετε ότι κάποιος εφαρμόζει τέτοιες τακτικές σε εσάς

Ψεύδος, επιρροή και αναγνώριση

Τα 5 βήματα κάθε διαδικασίας επιρροής

Η σκοτεινή πλευρά της επιρροής

Ο παράγοντας “ Κίνητρο ” και ο ρόλος του

Η γλώσσα σώματος στη διαδικασία επιρροής

Profiling

Τι είναι το profiling, η χρησιμότητα και η σχέση με την επιρροή

Τύποι προσωπικότητας και η σημασία αναγνώρισης στο επαγγελματικό περιβάλλον

Βασικές θεωρίες προσωπικοτήτων (Ιπποκράτης, Jung, Myers and Briggs, Εννεάγραμμα)

Τα 2 χαρακτηριστικά που διαδραματίζουν καθοριστικό ρόλο στη συμπεριφορά και στον τρόπο λήψης απόφασης

Οι 4 βασικοί χαρακτήρες, πως να τους αναγνωρίσετε, πως να τους συμπεριφερθείτε και πως να τους πείσετε.

Ο ρόλος της γλώσσας του σώματος και της ανίχνευσης ψεύδους στη διαδικασία του profiling.

5^η Συνάντηση με τον εκπαιδευτή διάρκειας 90΄

Σκοπός της συνάντησης είναι η ανάλυση των κυριότερων σημείων του προγράμματος από τον εκπαιδευτή καθώς και η επίλυση τυχόν αποριών και η παροχή διευκρινήσεων.

6^η εβδομάδα

Manupulation

Τι είναι η Χειραγώγηση. Πως ορίζεται.

Επιρροή και Χειραγώγηση. Η καθοριστική διαφορά.

Ο παράγοντας “ Κίνητρο ” και πως να τα αναγνωρίζετε.

Οι 3 βασικοί ψυχολογικοί χαρακτήρες χειραγωγών. Τα χαρακτηριστικά τους.

Οι 10 συνηθέστερες ψυχολογικές τεχνικές χειραγώγησης.

Οι 11 συνηθέστερες συμπεριφορές χειραγωγών και τα χαρακτηριστικά τους

Η γλώσσα σώματος των χειριστικών ανθρώπων. Τα βασικά συναισθήματά που παρουσιάζονται, οι μικροεκφράσεις στο πρόσωπο και ο ρόλος των κριτηρίων συμβατότητας λεκτικών και μη λεκτικών μηνυμάτων.

Συναισθηματική χειραγώγηση

A) στο επαγγελματικό περιβάλλον

B) στο φιλικό περιβάλλον

Γ) στο οικογενειακό περιβάλλον.

Βασικοί στόχοι των χειριστικών ανθρώπων

Τα τέλεια θύματα. Τα χαρακτηριστικά των θυμάτων χειραγώγησης τα συναισθήματα στις μικροεκφράσεις τους και η γλώσσα του σώματός τους

Πως να αντιμετωπίσετε χειριστικές συμπεριφορές. Τα 10 αντίμετρα.

Ο ρόλος της γλώσσας σώματος και της ανίχνευσης ψεύδους στην αντιμετώπιση.

6^η Συνάντηση με τον εκπαιδευτή διάρκειας 90΄

Σκοπός της συνάντησης είναι η ανάλυση των κυριότερων σημείων του προγράμματος από τον εκπαιδευτή καθώς και η επίλυση τυχόν αποριών και η παροχή διευκρινήσεων.

To your success

Βογιατζής Μάριος

Ινστιτούτο Γλώσσας Σώματος